



Wir sind führender Hersteller von vollständigen Heizungssystemen in den Bereichen Brennwert- und Wärmepumpentechnik sowie thermischer Solarenergienutzung. Ein hoher Kundenfokus, eine ausgezeichnete Servicequalität sowie eine optimal auf die Bedürfnisse unserer Kunden abgestimmte Produktvielfalt und -qualität zeichnen uns bis heute aus. Als Tochter der Daikin-Gruppe, einem internationalen Weltmarktführer in der Heating- und Airconditioning-Industrie (HVAC-R), haben wir uns ambitionierte Ziele für unsere und Ihre Zukunft gesetzt.

Wachsen Sie mit uns, denn wir suchen einen:

Business Developer / Gebietsleiter (m/w/d)

**Region: Großraum Stuttgart / zentrales Baden-Württemberg
(im Home Office)**

Ihre Aufgaben - facettenreich:

- Aktive Akquise von Neukunden
- Begeisterung der Kunden von unseren Produkten
- Betreuung und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstamms
- Durchführung von Marktanalysen, Vertriebs- und Marketingaktivitäten innerhalb Ihres Verkaufsgebietes
- Repräsentation des Unternehmens und der Produkte bei Hausmessen sowie überregionalen Branchenmessen
- Vor-Ort-Schulung unserer Marktpartner

Ihr Profil - einzigartig:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung in der Heizungsbranche
- Vertriebserfahrung im Bereich der Heizsysteme ist von Vorteil
- Seriöses und souveränes Auftreten in allen Geschäftsphasen
- Zielsichere Führung von Verhandlungen bis hin zum Abschluss
- Hohe Flexibilität im Aufgabengebiet
- Belastbarkeit sowie ein gewinnendes und überzeugendes Auftreten

Unser Angebot - mitarbeiterorientiert:

- Eine unbefristete Festanstellung in einer erfolgreichen Unternehmensgruppe
- Flexibles Arbeitszeitmodell, 30 Tage Erholungsurlaub, attraktives Gehaltsmodell (zzgl. variabler Vergütungsanteil), Betriebliche Altersvorsorge u.v.m.
- Home Office, neutrales Firmenfahrzeug (zur privaten Nutzung) und moderne Kommunikationsmittel (bspw. Diensthandy & Tablet)
- Kontinuierliche, fachliche und persönliche Weiterentwicklungsangebote (auch international)
- Herausfordernde und abwechslungsreiche Aufgaben mit einem breiten Gestaltungsspielraum
- Offene Kommunikationskultur, flache Hierarchien und ein wertschätzendes Unternehmensklima

Join our Mission now!



Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellung) an: bewerbungen@rotex.de.

Nähere Informationen finden Sie unter: www.rotex.de

ROTEX
a member of **DAIKIN** group